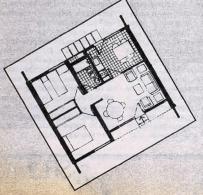
LAS MULTIS VIENEN MARCHA LA CITY **DESPUES** Página/12 Página 8 El Buen Inversor, Pág. 6 El Mundo, Página 7 DOMINGO CAVALLO ANUNCIO QUE DESPUES DE LAS ELECCIONES, LA ECONOMIA MIRA AL '95 BAJARA EL CONSUMO PARA INCREMENTAR EL AHORRO INTERNO ANTE LA MENOR AFLUENCIA DE CAPITALES DEL EXTERIOR Carlos Melconian Arnaldo Bocco Enrique Szewach

LO QUE VEIDEN

A. Rodríguez Giavarini Juan Carlos de Pablo Daniel Novak



PRESTAMOS PARA LA VIVIENDA

Banco de la Ciudad colaborando con la política del Ministerio de Economía de abaratar los costos financieros, aprobó su línea de Préstamos Hipotecarios en dólares para la adquisición de vivienda familiar.

MONTO: Hasta U\$S 150.000.- PLAZO: Hasta 120 meses.

TASA: 15% nominal anual vencida.

Costo Financiero Total Efectivo Anual: 17,42%

Consulte en Florida 302 y Sucursales Comerciales.



El repunte de la tasa de interés internacional planteó el interrogante sobre cómo seguirá el plan económico, que en los primeros tres años recibió abundantes capitales gracias a un contexto internacional favorable. Ante la modificación de este escenario, Cavallo señaló que para compensar los menos dólares que ingresarán al país deberá disminuir el consumo y subir el ahorro interno. Además, remarcó que para conseguir los dólares que dejarán de venir habrá que incrementar las exportaciones. A partir de este diagnóstico, hubo quienes sentenciaron el comienzo de la segunda etapa de la convertibilidad, con menor crecimiento y mayores presiones sobre el tipo de cambio. CASH convocó a seis economistas para que opinen sobre cómo se desarrollará la economía de aquí hasta las elecciones del '95. Más allá de los matices, quedó claro que el panorama ya no será tan fácil para Cavallo como hasta ahora.

Juan Carlos de Pablo

"HAY QUE OCUPAR



-La economía seguirá creciendo en un ambiente más competiti-vo. Si hay menor ingreso de capitales, habrá deflación y bajará el déficit comercial por mayores exporracines y menores importaciones. Sigue siendo prioridad para cada empresario ocuparse de su "micro". —¿Vamos camino a una recesión?

 No espero una caída absoluta del nivel de actividad. Sí una menor tasa de crecimiento

Tendrá efecto el decreto limi-

tando el gasto público?

-Espero un mejor direccionamiento del gasto. Es difícil que ba-

¿Cavallo se durmió en los lau-

-El movimiento de capitales es un fenómeno endógeno. Ahora las

empresas tendrán que exportar más porque las que aspiraban a vender mucho en el mercado interno tendrán que buscar destino a su producción

-¿Cavallo está mejor o peor después de las elecciones?

-Está igual. El tema económico no estuvo en juego. Cada vez que Cavallo necesita poder lo

¿Bajará el consumo?

No está para nada claro. No va a bajar porque lo disponga Cavallo.

-Puede subir la tasa de interés. -Tampoco puede manejar la tasa

-¿ Qué tiene que hacer entonces Cavallo si in-gresan menos capitales?

—Seguir con su agenda de trabajo. Es un absurdo pensar que tiene que hacer algo especial. Sólo tiene que seguir trabajando para conseguir la reforma laboral y para continuar con la desregulación de la economía.

-; No debería agregar otras asignaturas a esa agenda?

-No. Debe seguir con la que tenía. No tiene por qué modificar su acción por un menor ingreso de capitales. Además, no se sabe en realidad cuántos capitales dejarán de venir. Por ahí la ta-

-¿El tipo de cambio sigue fijo?

Si vienen menos capitales, el tipo de cambio real mejorará sólo por deflación de precios.

DEFINICIONES:

- La suba de la tasa de interés internacional no ge nera inconvenientes insalvables al plan" (Melconian).
- 'Ha llegado el momento de introducir modificaciones a la política eco-nómica" (Rodríguez Giavarini).
- "Hasta ahora hubo una etapa ficticia. Comienza la etapa realista" (Novak).
- El ministro tiene que aprovechar estos meses para impulsar las reformas pendientes" (Szewach).
- "Cavallo se enfrentará a escenarios muy conflictivos" (Bocco).
- "Espero una menor tasa de crecimiento" (De Pablo)
- "No habrá decisiones económicas espectaculares" (Melconian).
- "Subsisten problemas estructurales que están lejos de ser superados" (Rodriguez Giavarini).
- "Cavallo no tendrá más remedio que hacer algo para frenar las importaciones" (Novak).
- "El mayor gasto social se financiará con impues-tos a las ventas" (Sze-
- "Se buscará mejorar el tio de cambio efectivo" Bocco).
- Cavallo tiene poder cada vez que lo necesita" (De Pablo).

Arnaldo Bocco

"SE viene la Etapa

-Se observa una desacelera-ción del ciclo económico a lo largo de todo el '94, y estancamiento a fi-

-¿Qué va a hacer Cavallo?
-Es probable que tome alguna iniciativa. El problema es qué puede hacer, ya que existen varios frentes problemáticos. Creo que tendrá que enfrentarse con escenarios muy cerdicitivo. conflictivos.

-¿Cuáles?

-Uno está ligado a las economí-as regionales y provinciales. Rece-sión y estancamiento en las econo-mías y problemas fiscales en los gobiernos del interior. Además, veo al Gobierno tomando decisiones tardías. Varias provincias tienen deudas financieras inmensas y están acumulando déficit. Hoy no aparecen señales claras que apunten a resolver esos dos problemas. Cavalio va a ajustar, pero el sector privado de las economías regionales no tiene capacidad propia para salir.

-¿Qué otro problema enfrenta el plan? das financieras inmensas v están

-La convertibilidad está atada al corto plazo. No existen políticas precisas para el sector industrial que no está en condiciones de contrarrestar los efectos de la apertura. La perspectiva de la industria es importar bienes intermedios. No hay una clara política industrial.

-Con ese diagnóstico, ¿cuál se-rá el desenlace?

-Creo que dentro del propio Go-bierno empezarán a demandar una mayor intervención. El problema de Cavallo pasa por si puede manejar a los fundamentalistas del mercado que tiene en su propio equipo.

-¿ Qué hará con vistas a las elec-ciones del '95?

Seguramente lanzará un plan de crecimiento, presentando así la etapa posestabilización.

¿La salida pasa por un ajuste del tipo de cambio?

-No. El acuerdo con el establish-

tipo de cambio efectivo. No lo veo a Cavallo tocar el dólar. De todos modos, van a existir presio-

nes fuertes, ya que así no se puede exportar.

¿Piensa que la convertibilidad

ajusta por recesión?
-Sí. La sobrevivencia del modelo está bastante asociada a la crea-tividad que tenga Cavallo para mantener la relación 1 a 1, y al mismo tiempo lograr lanzar un plan de cre-

Carlos Melconian

"NO HAY PARTE II. SI, MAS DE LO MISN

tir de un par de definiciones del ministro Cavallo en reunión de gabinete, referidas fundamentalmente al nuevo escenario internacional y su impacto en la Argentina, se armó una verdadera historia acerca de lo que sería la parte II del actual programa de convertibilidad. Para cortar por lo sano primero y explicarme des-pués, lo primero que voy a decir es que no hay tal parte II, no porque se hayan terminado los problemas, sino porque esos problemas van a ser enfrentados con más de lo mismo. Y más de lo mismo son las cuestiones básicas que conocemos que parten de una sana política de equilibrio pre-supuestario más muchísimas cosas puntuales de todos los días, donde hay algunas correctivas y otras más profundas pero donde ninguna de ellas es, a esta altura, una novedad. Es más, me animo a decir que cualauter account a decir que cuat-quier "cosa pomposa" que saque de su "cauce natural" al programa has-ta atenta contra la credibilidad futu-ra del mismo, contra la "siembra"

de reglas de juego permanentes.

Por supuesto que hay un montón de cosas por hacer: mantener el equi-librio presupuestario perdiendo parte de los aportes patronales y a la precuadamente esta última, reformar provincias y municipios, extender y profundizar la reducción de impues profundizar la reducción de impues-tos al trabajo a otros sectores, "algo" laboral que una vez más no va a ser la reforma "soñada", apuntalar la producción regional (que dicho sea de paso traería conflictos de fondos con apuntalar el aspecto social-regional), etcétera

El tema de la tasa internacional y el ingreso de capitales, donde lo ocurrido hasta ahora no genera de nin-guna manera inconvenientes insalva-

nos, dieron "el palo en la mano" al ministro para decir cosas que ya te-nía que decir desde hace un tiempo. Más aun, el resultado electoral que fortalece a Cavallo, no por Schiaretti, sino porque está por debajo de lo que señalaban las encuestas previas, refuerza la idea del "palo en la mano"

La señal de Cavallo a la que hice referencia a principios de la nota tie-ne como claros destinatarios más a los "ministros del gasto" y a los gobiernos de provincia, que a los sec-tores de la producción y sociedad en general. La clara señal es: cuidado que todo lo que recaude Tacchi de más este año va a ir a parar mayo-ritariamente (dos tercios) a reducción de costos y no a mayor gasto, porque éste es el "corazón" de esta política económica. O sea, al revés del año pasado. Es decir, mensajes como los de consumir menos, ahocomo los de consumir menos, ano-rrar más reemplazando el ahorro ex-terno por interno, subir la tasa local, etc. son definiciones absolutamente consistentes pero voluntaristas, y donde cada una dependería de dis-tintas cosas que llegarán a su momento. Por ejemplo, el consumo en algún momento se irá amortiguando, el re-

CHANG

drá un instrumento natural y la suba de la tasa de interés frente a alguna situación más dramática o drástica que la actual será utilizada por los bancos privados para mantener a sus depositantes. Pero todo esto no será consecuencia de alguna decisión espectacular que esté por tomarse. To-do lo que está en marcha, más las co-sas puntuales del día a día que nunca se van a terminar, porque en nin-gún lado del mundo existe el "pilo-to automático", siguen siendo el pi-vote en donde nos tenemos que mo-

ver.

Cosas puntuales y cotidianas sf.
Grandilocuentes no. Muy probablemente se le prepare al Presidente "algo" para vender tipo "paquete", ya que se acerca el 1º de Mayo. Obvio que a los que estén esperando, de un lado y del otro, las "decisiones del siglo" van a ver una vez más frustradas sus expectativas. Oue suban las siglo" van a ver una vez más frustra-das sus expectativas. Que suban las exportaciones, que no se incremen-te el desempleo, que mejore la ren-tabilidad empresaria es una tarea per-manente. No son desafíos nuevos ni han aparecido ahora porque subió la tasa ni porque la elección se ganó, pero más o menos.

Domingo 17 de abril de 1994

BHHHIE

SCASH 2



Enrique Szewach

"LO IMPORTANTE ES EVITAR



Cavallo instó a bajar el consumo para incrementar el ahorro interno debido al menor ingreso de capitales. ¿La convertibilidad entró en una segunda fase?
—Esta nueva etapa estuvo demorada por razones políticas. La flexibilización laboral y

la relación Nación-provincias son temas que están pendientes. La modificación del escenario financiero internacional aceleró la ne-cesidad de resolver esos temas. El cambio de las condiciones internacionales tarde o tem-prano se iba a producir.

-; Cavallo perdió tiempo? -Más que Cavallo, el Gobierno. La responsabilidad es de todos.

Qué pasará en la economía hasta el '95? El Gobierno puede llegar a las elecciones con recesión y con un problema de rentabilidad del sector privado, o con el consumo cre-ciendo menos que antes, con más eficiencia en el gasto y con mercados más adaptados a esta nueva condición internacional. Si encara las reformas pendientes, la adaptación será menos costosa. Obviamente, desde el punto de vista político prefiero la segunda alternativa

-; Las reformas, por ejemplo la laboral.

no elevarían el costo político?

La disyuntiva es crecer menos a no cre-

cer. Lo importante es evitar la recesión.

-¿Las elecciones del '95 pueden limitar el poder de Cavallo para realizar esas reformas?

-El ministro debe aprovechar estos meses con un escenario político tranquilo, ya que no están próximas las elecciones. Si encara con decisión las reformas y mejora la asignación del gasto, la economía se desarrollará con un moderado crecimiento y con un consumo más aplacado.

-¿Cómo bajará el consumo? -El menor ingreso de capitales, la suba de la tasa y una mayor presión impositiva limitarán el consumo. Crecerán menos las importaciones y, por lo tanto, habrá un menor crecimiento del nivel de actividad.

-¿ Qué medidas tomará Cavallo para disminuir el consumo?

-El mayor gasto social se financiará con impuestos a las ventas. Otra alternativa sería la de crear un impuesto implícito sobre la tasa de créditos al consumo.

-¿Se alterará la actual paridad cambia-

ria?

-No existen chance de modificación, ni por razones económicas ni políticas.

Daniel Novak

"CAVALLO TIENE MENOS MARA UE MANORRA

Empieza una segunda etapa? -¿Empieza una segunda etapa?
-Hasta ahora lo que hubo fue una etapa ficticia. Lo que comienza en realidad es
la etapa realista, pues se desinflará la espuma que generó el ingreso brutal de capitales en los últimos tres años. En estos mo-mentos se abren entonces dos alternativas mentos se abren entonces dos alternativas para el mediano plazo. Una es la de no hacer nada importante, dejar que el modelo ajuste solo. Esto nos llevaría al ajuste de "fondo de pozo", al estilo Bolivia, con fuerte recesión y elevada desocupación.

—¿Cuál es la otra alternativa?

—La segunda alternativa es hacer una política económica activa, que

es una tarea más difícil y compleja, pues Cavallo debe conseguir man-tener el actual nivel de actividad económica por un objetivo fiscal en un escenario de mucha menor fluidez de fondos externos

-¿Qué va a hacer Cavallo?
-Intentará hacer algo de política

activa. Pero mi preocupación es que se quedará a medio camino. Intentará hacer una mezcla, entonces se guramente habrá contracción en el

mediano plazo.

-¿Qué va a pasar de aquí hasta el '95?

-El equipo económico realizará políticas activas por objetivos elec-torales. Nadie duda de que existirá mucha demanda de gasto público social.

Pero el decreto de contención del gasto iría a contramano de ese

reclamo.

-El decreto sólo pone trabas al gasto de los organismos, obligándo-los a realizar economías forzadas. El objetivo es muy claro: juntar par-tidas para destinarlo a atender cues-

tiones sociales.
-¿Cavallo está mejor o peor después de las elecciones para encarar esta nueva etapa?

-Indudablemente, está mejor en

el aspecto político. El plan económico no formó parte de la discusión electoral. Pero el panorama está más complica-do desde el punto de vista económico, ya que la demanda de mayor gasto social se desarrolla en un escenario de menor ingreso de capitales. Ca-vallo tiene mucho menos margen de maniobra que el año pasado.

-¿Existen posibilida-des de una devaluación? -No hasta el '95.

-; Cómo se incrementarán entonces las exportaciones?

-Creo que no se logrará incrementar las exportaciones a un ritmo mayor que el de hasta ahora. Este no es un problema para Cavallo. La verdadera dificultad que tiene es la de encontrar una manera de frenar las importaciones sin impacto en los precios internos. No le quedará más remedio que hacer algo para disminuir el ritmo de impor-



Adalberto Rodríguez Giavarini

"ESTA ETAPA ES MAS DIFICIL"

Un examen del programa eco nómico vigente permite desta-car logros y falencias. Sin duda el gran triunfo ha sido la estabilidad, gran trunto na sido la estabilidad, conseguida con el esfuerzo de la so-ciedad toda y patrimonio exclusivo de ella. Con ese gran telón de fondo se ha obtenido la caída de la inflación, el aumento de la recaudación la consiguiente reducción del déy la consiguiente reducción del dé-ficit fiscal, todos problemas de anti-gua data que están siendo superados con eficacia

Sin embargo la presencia de gruesos bolsones de pobreza, carencia de viviendas dignas y acuciantes problemas sanitarios que se agravan día a día manifiestan que en la Argentina subsisten problemas estructura-les que están lejos de ser superados.

Por primera vez en décadas cre-ció el desempleo hasta casi dos dígitos y la falta de una política industrialista provoca mayores despidos. La balanza comercial, superavitaria hasta 1991, exhibe hoy un déficit de 3700 millones de dólares. Con ello las exportaciones muestran un virtual estancamiento, efecto del gradual deterioro que sufren los precios relativos de los bienes que se comercializan internacionalmente, ceñi-dos como están a la rígida regla cam-

externa. En tanto los precios de muchos servicios -educación y salud, por caso- se han incrementado notoriamente. El endeudamiento del sector agropecuario continúa en crecimiento, mientras los precios de su producción declinan por efecto de las políticas proteccionistas que se aplican en el exterior.

Los comicios en torno de la refor-ma constitucional, por su parte, tu-vieron también su ingrediente eco-nómico, a pesar del hondo carácter



sual que los candidatos, por unanimidad, reivindicaran la estabilidad como un valor esencial y presupuesto para la elaboración del pacto so-cial. Hasta el propio Carlos "Cha-cho" Alvarez lo hizo, aventando las susceptibilidades que sus anteceden-

tes generaban.

Pero la ecuación que los argentinos demandaban no era "estabilidad o..." sino "estabilidad y...". Es que la sociedad percibe que si el retiro de los capitales extranjeros expone la estabilidad al estancamiento, es porque existen falencias en la política económica:

En una clara señal hacia el Gobierno, el pueblo, con madurez, ha ratificado su adhesión a la estabilidad y demandó, al mismo tiempo, otras ca-tegorías que hoy siente retaceadas. La honradez pública y el crecimien-to son algunas de ellas. Debe entonces el Gobierno comprender que ha llegado el momento de introducir modificaciones a la política económica que logren superar los cambios que se están produciendo internacionalmente. El nuevo escenario exige una gestión más cuidadosa en la que las autoridades deberán empeñarse en lograr la sanción de leyes impres-

cindibles por su adecuación, aumentando la competitividad externa del sector privado y alentando un mayor ahorro interno.

PRODUCCION

DE

Alfredo Zaiat

También es necesario exportar más. En términos del PBI nuestro país posee un nivel de exportaciones asombrosamente bajo en relación con cualquier otra economía (4,5 por ciento). Hay que integrar a las provincias y regiones en un proyecto co-mún de nación, superando la vieja dicotomía entre ingresos urbanos y rurales. Y los Estados provinciales tienen derecho a ser tenidos en cuenta pues son anteriores a la Nación misma.

Cuanto más demore el Gobierno en asumir su responsabilidad mayor será el costo a pagar en términos de conflictos sociales, regionales o sectoriales crecientes, caída del PBI o mayor desequilibrio externo.

Como resulta obvio, la próxima etapa es objetivamente más difícil que la ya transitada pero encierra, a su vez, una extraordinaria oportunidad. Superar la fase contractiva del ciclo internacional de capitales sin abandonar los logros registrados supondrá consolidar económicamente al país y avanzar en el camino del desarrollo económico.

SH 3

Lucro cesante

Por Jorge Schvarzer



Primero fueron las compañías telefónicas, cuando, a ra-íz del Plan de Convertibilidad, el Gobierno quiso congelar tarifas. Las empresas amenazaron con un juicio al Gobierno, exigiendo el cumplimiento de sus contratos. Lue-go, fueron las empresas que habían ganado el derecho a cobrar peaje en las rutas, que prometieron enjuiciar a las autoridades demandando el supuesto lucro cesante de todo el período de concesión, si sus tarifas se modificaban. Más tarde, fueron las empresas concesionarias de parquímetros en el centro de la urbe cuando la Intendencia habló de suprimir las playas de la Avenida 9 de Julio a fin de ensanchar la banda de tránsito. El lucro cesante era su argumento. Ahora, la empresa concesionaria de los servi-cios de rampa en Ezeiza esgrime el mismo criterio. El lucro cesante le debe ser compensado si se le quita su mo-

nopolio.

El lucro cesante es el nombre jurídico de los beneficios que cada empresa supone asegurados por el contrato de concesión. En otras palabras, es la ganancia que puede captar a lo largo del tiempo en las condiciones previstas por el Gobierno en su momento, condiciones que no se parecen en nada al supuesto de un mercado competitivo. parecen en nada ai supuesto de un mercado competutvo. Los mercados ofrecen, por naturaleza, riesgos en su operación; riesgos que surgen de la competencia o de los cambios imprevisibles en la demanda. Ellos no pueden asegurar beneficios. Más aún, no deben hacerlo; la lógica del riesgo de mercado origina una presión fuerte y constante que exigirá a las empresas buscar esa eficiencia que be-

neficiará, a la larga, a toda la sociedad. El argumento del lucro cesante es la contracara de esa lógica operativa. Es el argumento de que la empresa ga-nará dinero de cualquier manera gracias a la concesión generosa de un Estado que le otorga las condiciones desea-das. Condiciones que deben pagar los usuarios, ciudada-nos convertidos en súbditos. Como en las concesiones de la época feudal, donde se inventó, por ejemplo, el peaje como un medio de recaudación forzoso para el beneficio de los señores. Ahora, si los beneficiarios pierden esos derechos, reclaman al Estado que se los compense con una porción de los ingresos públicos, que pagamos todos.

Nada más irónico que ese derecho a los beneficios ase-gurados, que todos quisieran tener, se otorgue a algunos en el momento en que se afirma al mercado como base de control económico.

La Secretaría de Industria impulsa la creación de polos productivos mediante acuerdos con gobiernos provinciales y con empresas. El objetivo es dinamizar las economías regionales.

(Por Miguel Angel Fuks) La Secretaría de Industria de la Na-ción declaró de interés distintos programas, como el de los polos produc-tivos. Respalda diagnósticos y pro-puestas a través del Instituto Nacio-nal de Tecnología Industrial y otra-instancias de cooperación, pero sin

instancias de cooperación, pero sin olvidar los asesoramientos crediti-cios y para promover exportaciones. El Programa Trienal de Fomento y Desarrollo de las PyME ofrece bonificaciones sobre las tasas de interés de los préstamos -que absorbe el Es-tado- y el complemento de la banca privada. Hay líneas para adquirir bie-nes de capital, tecnología y manage-ment; constituir capital de trabajo; vender al exterior, o simplemente in-

El Régimen de Reconversión y Especialización Industrial proporciona financiamiento adicional para incrementar el valor de las exportaciones por mejor enfoque productivo.

Las provincias se comprometen a aplicar sobre los polos los instrumen-tos de política industrial nacional y a coordinar con otras entidades la asis-tencia técnica e información para capacitaciones laboral, gerencial y co-mercial. En oportunidades, confiaron a las carteras educativas dependien-tes la confección de programas de enseñanza y formación, calculando has-ta el equipamiento de escuelas. Por intermedio de los bancos oficiales in-tentan lograr un adecuado respaldo para los proyectos. Como resulta ca-si previsible, todo esto influye para que Industria insista en la vigencia del Pacto Fiscal.

Los municipios deben proporcio-nar, a su vez, todo el apoyo factible y participar en los grupos de trabajo, eliminando y no restableciendo o creando tributos

A las entidades empresarias involucradas se les asigna la búsqueda de nuevas formas de asociación y la aplicación de criterios laborales provenientes de los diagnósticos tecnoló-

gicos.

Los acuerdos se suscriben por di-ferentes plazos. Establecen un tiem-po prudencial para que se sumen aquellas firmas que no adhirieron inicialmente.

Las experiencias demuestran que busca unificar diseños; la normalización de piezas; investigar nuevos materiales y procesos; bajar costos operativos y para la compra de mate-rias primas, y estudiar mercados. Vinculado esto con la creación de puestos de trabajo y producciones que sa-tisfagan normas de calidad y se obtengan a precios internacionales.

"Las empresas no sólo invertirán sino también se tecnificarán para mejorar sus bienes y contribuir a elevar el valor agregado de la zona –aclara Díaz Pérez (José Luis), asesor del ti-

GUIA 1994 de la **ADMINISTRACION** ESTATAL

1 tomo con sistema de actualización cada 30 días 8.000 informaciones permanentemente renovadas Ministros, secretarios, subsecretarios asesores, diputados y senadores de todo el país Fuerzas Armadas, Embajadores, Directivos de Organis-mos del Estado. Gobiernos de Provincia, etc., etc. Banco de Datos. Curriculum

Es una nueva publicación de "Ediciones de la Guía Relaciones Públicas Editor: Héctor Chaponick

Consúltenos 314-2914 314-9054

Maipú 812 2º "C" (1006) Buenos Aires

Andreani Encomiendas Garantizado.



En 24 horas o le devolvemos el dinero.



Sto. Domingo 3220 - Cap. Fed. - Tel.: 28-0051 / 52 / 53 / 4046 / 4186 4195 / 4199 / 4884 / 4376 21-4194 Fax: 28-3939 / 2925

KECONVERSION ALL' USO NOSTRO

el Convenio de Tecnificación y Diversificación del Complejo Vitiviní-cola de los Valles Antinaco-Los Colorados y el Bermejo." La baja de cos-tos en la fabricación de sillas se verificó en Machagai, Formosa. Expor-tarlas al Paraguay, Brasil y Chile aparece ya como una perspectiva.

"Muchas veces la información que

está al alcance de cualquier persona en la Capital Federal se vuelve reservada a medida que aumenta la distan-cia-agrega Díaz Pérez-. El polo Cas-telli no se hubiera conformado sin el estudio previo sobre las chances pa-ra exportar miel." En este sentido, la ra exportar miel. En este sentido, la Argentina ocupa el tercer lugar entre las naciones proveedoras, detrás de China y México, cuando se verifica una expansión de la demanda mundial por mayor interés de quienes con-sumen alimentos naturales, el mejor nivel de vida en algnas partes, y has-ta la comercialización más dinámica de los envasadores.

Los polos no siempre responden a

una concepción microeconómica. En el complejo frutihortícola de Mendoza habrá una inversión de 40 millo-nes de dólares durante dos años y un crecimiento de las exportaciones: de 50 millones de dólares en 1993 a 200 millones en 1997.

"Programas que sean viables para esta difícil etapa de la economía", re-clama Castellani (Carlos), principal accionista de Apache, en Las Parejas (y revisor de cuentas de la Unión In-

POLOS

La Secretaría de Industria define al polo productivo como "el espacio organizativo-metodológico que permita lograr, median-te la estrategia de convergencia de políticas y acciones fabriles -consensuada por los sectores públicos y privados-, la recon-versión y el crecimiento de una determinada zona geográfica y/o

actividad".

Más allá de lo específico, entre los objetivos comunes figu-

· Conseguir que los recursos aplicados tengan un efecto multiplicador -social, productivo y ambiental-; favorezcan la creación de empleos permanentes, e influyan con su valor agregado en las economías provinciales. Alcanzar un desarrollo que

posibilite la transformación y reinserción, mediante tecnologías de producción, comercializa-ción y gestión que consideren los mercados interno y extranjeros.

• Generar un ámbito articula-

dor de las decisiones particula-res, consensuando y coordinan-do las globales.

dustrial Argentina) Si hien admite que hay una necesidad de realizar cos en común con otros, que están igual o peor, señala que fundamentalmente se requieren créditos. Como en los últimos tres años el campo no anduvo bien y demoró en pagar, hu-bo significativos ahogos en fábricas de maquinaria agrícola. De yapa, la apertura facilitó importaciones que superaron la posibilidad de competir de la industria local. "O las PyME aúnan esfuerzos o no

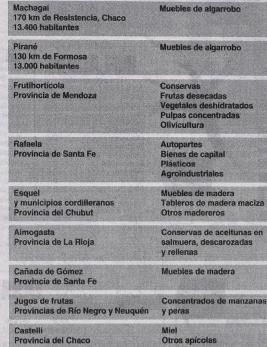
tendrán destino", plantea de un mo-

do casi hamletiano Pie-trantueno (Rolando), presidente del Consejo Argentino de la Indus-tria. Opina que los polos productivos son "una buena idea, dotada de adecuados instrumen-tos", pero exigirá bastante tiempo para exten-derse. Y en esto tienen mucho que ver las tradi-cionales actitudes indi-vidualistas de los nativos, de las que no pare-cen apartarse los peque-ños empresarios. Curio-samente, los medianos y grandes parecen estar en otra, como lo demues-

tran con adquisiciones y fusiones en los últimos tiempos.

Las PyME se convirtieron en "la

Las PyME se convirtieron en "la mayor preocupación" de la UIA, se-gún su presidente, Blanco Villegas (Jorge). Recientemente señaló que "decenas de miles de emprendedores de todo el país tienen que asumir el desafío de la reconversión, la eficiencia y la competitividad". De paso, en-dilgó al sector financiero no haber efectuado "el esfuerzo suficiente" y denunció que el crédito en el interior tiene un "peso insoportable"



ACUERDOS EN MARCHA

Productos

Materias primas Manufacturas

Areas y/o sectores

Cuero En todo el país

El Consejo Federal de Inversiones fue creado en 1959. Es conducido y sostenido por las pro-

vincias, independiente-mente de otros programas, sobre la base de un po centaje de la coparticipación y con un criterio solida-rio, en función de los lugares más necesitados y no de

acuerdo con los aportes.

Suministra información y asesoramiento a las pequeñas y medianas empresas, entre las cuales la agroindustria encabeza el ranking de preferencias y

existe un poco de todo.

Aplica últimamente una "estrategia de movilización productiva". Arma "rompecabezas regionales" para promover y asistir a la inversión genuina en microempresas, apoyada en materia de capacitación,

Vitivinifructicola Provincia de La Rioja

Maquinaria agrícola Provincia de Santa Fe

asistencia técnica y crediticia, a partir del pro-yecto. El listado de actividades varía según los lugares: elaboración de

Uva Vinos Regionales

Máquinas agrícolas Afines

dulces, talabartería y marroquinería, talleres de indu-mentaria, panaderías, crianza de codornices y hasta

mentaria, pariaderias, criatiza de codonnees y nasta salas velatorias, por ejemplo. De polos productivos y microemprendimientos pa-ra carenciados versó un Programa Federal de Solida-ridad del Ministério de Salud y Acción Social, Dis-tribuyó recursos, durante este gobierno, entre 18 pro-

Hasta el Ministerio de la Producción de Buenos Aires trabajó con cámaras empresarias para conocer cuáles medidas se requieren para favorecer la formación de "polos de desarrollo" en la provincia.

Tarde o temprano se legislará en el país una nueva Ley de Patentes. Para colaborar con el debate, el autor reseña la opinión sobre el tema de los distintos sectores interesados. Patentes farmacéuticas

UEBATE POR LAS DROGAS

(Por Marcelo Matellanes)
Con inmejorable oportunidad respecto del próximo debate parlamentario en materia de patentes, acaba de publicarse la obra de Al-berto Ferrari titulada Patentes sin monopolios, bajo el signo editorial Futuro. Si bien el estilo de esta obra denota un exacerbado tono ideoló-gico que puede atentar contra la le-gitimidad de los intereses naciona-les y sociales que pretende defender, es innegable su valor como re-seña acabada de la opinión y aportes al debate de patentes por parte de los distintos sectores interesados. Desde la introducción misma, el

autor señala que "la convocatoria del Senado nacional (...) confirmó que la mayoría de las entidades profesio-nales e industriales de la Argentina no comparten la filosofía del proyec-to patentista (...) porque transformaría a los enfermos argentinos en re-henes de los sistemas monopólicos". Según Ferrari, rara vez se da tal convergencia de intereses a nivel de los consumidores, de la seguridad social de la industria nacional. El balance de los sectores a favor

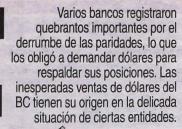
y en contra del proyecto de ley está claramente inclinado hacia su rechazo. Con distintos grados de crudeza y matices en la oposición o crí-

ticas al proyecto se pronunciaron, entre otros, la Comisión Nacional de Biotecnología, el INTA, las cá-maras industriales de los laboratorios nacionales (CILFA y COOPE-RALA), la UIA, la Confederación RALA), la UIA, la Contederación Farmacéutica Argentina, la Facultad de Farmacia y Bioquímica de la UBA, el CAI, la CGI, etc. En su favor se expidieron las cámaras de los laboratorios extranjeros y la Asociación de Derechos Intelectuales.

La posición de los laboratorios na-cionales es a favor de un reordenamiento jurídico del tema que contem-ple los derechos del inventor, pero "diseñado en torno de un modelo de libre competencia, con licencias automáticas mediante el pago de rega-lías y sin cláusulas monopólicas".

En este sentido, la obra traduce fielmente los debates que, por su parte, dan cuenta de una seria labor parlamentaria en el Senado. Si bien no puede juzgarse como una exigen-cia, la obra ganaría en fundamentos e imparcialidad respecto de las po-siciones del autor si recordara cuá-les son las particulares condiciones tecnológicas y de investigación y desarrollo que caracterizan al sec-tor de laboratorios medicinales.





AL ROJO VIVO

El Buen Inversor



(Por Alfredo Zaiat) El derrum-be de las cotizaciones de las acciones y de los bonos en los dos últi-mos meses no sólo impactó en el recinto, con agentes que tuvieron que despedirse del negocio y con otros que no saben cuándo se recuperarán de las profundas heridas sufridas, sino que los efectos del crac también se trasladaron al mercado monetario y cambiario. Las ventas de dólares por parte del Banco Central en un contexto de tasas altas de interés in-tranquilizó a los operadores, ya que ese desarrollo de la plaza es una se-ñal poco favorable para el plan. La preocupación tiene su motivo: una sangría de reservas con tasas empinadas no es otra cosa que el embrión de una corrida cambiaria de enverga-

En esta ocasión, sin embargo, esa

en \$

0.7

0.6

0.3

0,6

VIERNES 15/4

en u\$s

5,5

6,0

2.5

VIERNES 8/4

en u\$s

5.6

6,2

2.5

5,0

en \$

% mensual

0.6

0,6

0.3

Plazo Fijo a 30 días

Caia de Ahorro

Call Money

a 60 días

lógica está relativizada, pues el drenaie de divisas en un escenario monetario con faltante de pesos tiene su origen, fundamentalmente, en cuestiones contables y financieras de ciertos bancos con quebrantos millonarios, debido a la caída de las parida-des. El derrumbe de los bonos Brady dejó un tendal de heridos como po-cas veces se observó en la city. Algunos financistas apuntan que sólo con el dolarazo del 6 de febrero de 1989, cuando el entonces presidente del Banco Central José Luis Machinea sorprendió a casi todos suspen-diendo la venta de dólares, se registraron pérdidas superiores

El fuerte retroceso de los Brady de hasta el 30 por ciento, por ejemplo en los Par, disminuyó las garantías que varios bancos habían constituido para respaldar sus posiciones. Enton-ces, tuvieron que demandar dólares para reponer avales en el mismo momento en que las tasas remontaban por encima del 10 por ciento anual. Esto explica en parte el comporta-miento de las entidades financieras, que demandaron al mismo tiempo dólares y pesos, situación que en con-tadas ocasiones se había verificado durante el actual plan. Cuando en no-viembre de 1992, Roque Fernández tuvo que enfrentar la primera gran corrida cambiaria de la convertibilidad, suspendió los pases, ya que realimen-taban el drenaje de reservas. El titular del Banco Central no piensa por ahora tomar una medida de ese tipo, porque sabe que el fenómeno actual tiene su origen en el derrumbe de las cotizaciones

Fernández está tan seguro de que ésa es la razón de las ventas de dólares, en un mes que estimaba comprar en cantidad, porque se está enfren-tando a fuertes presiones de algunas entidades que pretenden modificar la forma de contabilizar sus tenen de títulos para disminuir el abultado rojo de sus balances.

De acuerdo con las normas del Central, los bancos están obligados a contabilizar sus bonos a valor de mercado. Con el derrumbe de las paridades, la mayoría de los balances mensuales cerrará con pérdidas, que en algunos casos equivalen a casi el pa-trimonio neto de la entidad. Por ese motivo, algunos bancos solicitaron imputar los títulos a su valor nominal para neutralizar así los fabulosos quebrantos. Por ahora, Fernández rechazó esa pretensión.

Este turbulento escenario financiero permite entender las actuales oscilaciones de las acciones y de los bonos. Por lo tanto, los operadores re-comiendan a pequeños y medianos ahorristas mirar de afuera el partido y prepararse para participar de la in-minente subasta de las acciones de la empresa Transportadora de Gas del Sur en poder del Estado.

DOLAR

(cotización en

1,0000

1.0000

E LA ECONO (en millones)

Cir. monet, al 14/4 11 207

15.391 Base monet, al 14/4 Depósitos al 12/4 Cuenta Corriente 2.805 Caja de Ahorro Plazo Fijo 2.758

5.006

en u\$s Reservas al 15/3 13,766 Dólares Oro 1.677

Nota: La circulación monetaria es el dinero que está en poder del público y en los bancos. la base monetaria son los pesos del público más los depósitos de las entidades financieras en cuenta corriente en el Banco Central. Los montos de los depósitos son una muestra realizada por el BCRA. Las reservas están contabilizadas a valor de mercado.

NOTA: Todos los valores son promedios de mercado y para los plazos fijos se toma la tasa que reciben los pequeños y medianos ahorristas. PRECIO (en pesos) VARIACION (en porcentaje

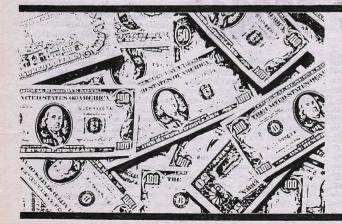
Mensual Anual 8/4 15/4 Acindar 1.075 1.06 0,16 - 10,0 1,8 - 6,4 - 0,9 0,81 Alpargatas Astra 2.24 2.23 3,75 0,0 1,2 Bagley 21.5 24.7 Celulosa 0.27 0.328 - 5,2 - 12,1 - 9,7 -27,1 Ciadea (ex Renault) 13,75 Comercial del Plata 5.50 5.10 - 7.3 4,5 - 33,1 Siderca - 0,9 Banco Francés Banco Galicia 8,50 7,20 - 16.3 9.60 - 8,3 10,0 28,4 Indupa Molinos - 4,1 - 1,6 0.35 - 6.7 2.9 4,95 4,25 6,5 - 0.5 4,20 Nobleza Piccardo 7.65 7,50 6,18 - 25,4 - 15,7 Sevel Telefónica - 0.8 - 9.6 6,35 - 12,4 - 4,3 - 7,9 - **9,0** 5.60 5 50 - 1.8 - 0.9 24,00 24,60 -24 INDICE MERVAL 535.87 -41 PROMEDIO BURSATIL - 1.1 -2.4 Pagó dividendos del 25%



Viernes anterior ...

Lunes

Martes



Depósitos

Banco de la Ciudad le brinda usted prefiere que rentabilidad segura y garantizada.



-¿Por qué el Banco Central está vendiendo dólares pese a las as altas de interés? Es por un simple motivo: En estos momentos la tasa en dólares

se ubica por encima de la de pesos. Entonces, resulta lógico que la tendencia de los banqueros sea a no desprenderse de dólares, la tendencia de los banqueros sea a no desprenderse de dolares, al tiempo que buscan financiamiento en pesos. Los bancos refienen dólares y se fondean en pesos, y destinan una fracción de sus fondos para invertir en activos de riesgo en operaciones de trading (compraventas rápidas de acciones y bonos).

—¿Los financistas se preocuparon por esa sangría de reservas?

—Varios se pusieron en guardia. El rumor de una devaluación en México influyó mucho en el ánimo de los operadores. Vale

recordar que el plan mexicano es como la madre del resto de los programas económicos de la región y, por lo tanto, una alteración importante de sus reglas de juego plantea dudas acerca de la suerte de la convertibilidad.

-Hasta ahora los consultados en "Me juego" están seguros de que el tipo de cambio no se modificará hasta 1995. ¿Usted qué

-El Gobierno va a hacer esfuerzos para mantener la relación 1 a 1 entre el peso y el dólar, pero algunos indicadores económicos están demostrando la necesidad de un ajuste en el tipo de cambio. Esto es preocupante. Nadie en el mercado lo admitirá públicamente, pero estoy seguro de que muchos están incre-mentando sus coberturas cambiarias.

-¿Cómo imagina la reacción del mercado a una devaluación?

-Seguramente se derrumbarían las cotiza-

-¿Estima que la tasa de interés local debería subir algunos escalones ante el repunte de la

tasa internacional?

-No necesariamente. Creo que la tasa local no está asociada a la internacional, sino que depende de la percepción que tengan los operadores sobre el riesgo cambiario. La tasa de largo estadounidense impacta en las paridades

de los bonos, no en la tasa interbancaria.

-¿Qué pasará esta semana en el mercado accionario?
-La tendencia es descendente. Después de la fuerte reacción de los papeles empresarios, que impulsó al MerVal de 430 a 730 puntos entre noviembre y enero. la plaza está registrando una puntos entre noviembre y enero, la plaza está registrando una corrección bajista de esa misma magnitud. Pienso que el mercado tiene un piso firme en torno de los 500 puntos, y todas las subas parciales por encima de ese nivel serán tan sólo reacciones.

—¿Qué acciones le gustan?

—Astra, Comercial del Plata, Telefónica, Polledo, Corcemar

Ramiro Burgos

Presidente

de Assets S.A

-Astra, Comerciai de Astra, Ledesma.

y Ledesma.

-2Cômo armaría una cartera de inversión?

-Colocaría un 20 por ciento en bonos Brady (FRB y Par), un 35 en acciones y un 45 por ciento en una canasta de monedas.

-3Y para un pequeño ahorrista?

-Un inversor con 10.000 pesos debería destinar 60 por ciento a acciones, y al resto mantenerlo en efectivo.



¿Cómo funcionará la nueva entidad que tendrá sede en el mismo edificio de estilo egipcio de su predecesora, junto al lago de Ginebra? Sobre la ba-se del consenso y del acuerdo mutuo de los Estados miembro, como hasta ahora. Pero con diferencias cruciales.

La OMC (o WTO en sus siglas in-glesas) tendrá reglas más claras y más fuertes que se aplicarán prácticamen-te a todas las áreas de comercio mundial, desde la agricultura hasta la contabilidad. Y más importante que eso, esas normas tendrán su ejecución ga-



Director general del GATT, Peter Sutherland.

La entidad que sucederá en 1995 al Acuerdo General de Aranceles v Comercio nacerá más fuerte, según ratificaron un centenar y medio de



Organización Mundial de Comercio

PUES DEL GA

de disputas que no permitirá más que los países bloqueen las decisiones en su contra.

Un consejo general de miembros de la Organización tendrá varios órganos secundarios, responsables por el comercio de bienes, servicios y propiedad intelectual. Pero el foro para la toma de decisiones más altas será una reunión ministerial bienal, una tentativa para dar a la entidad más influencia política en diversas capitales y un perfil internacional mayor. Peter Sutherland, director general del GATT, no ocultó su deseo de rei-

vindicar para la OMC el papel reservado a lo que debió ser la Organiza-ción Internacional de Comercio en la elaboración de la política económica mundial. La OIC fue concebida en 1948 como una institución que fun-cionaría junto con el Fondo Moneta-rio y el Banco Mundial. Pero el Congreso estadounidense se negó a rati-ficarla y el GATT continuó como un entendimiento contractual entre los

gobiernos operado por el secretario del comité interino. Más allá de los deseos, la credibi-lidad de la OMC como un órgano eficiente de control del comercio justo se mantendrá o fracasará según el grado de éxito de su nuevo sistema de solución de controversias.

En una mudanza radical en relación con la práctica anterior, el sistema

operará del siguiente modo:

• Los informes de comisiones de trabajo independientes serán automá-ticamente adoptados por la Organización si no hubiere un consenso para rechazarlos.• Los países contra los cuales fueran levantadas quejas po-drán recurrir a un órgano permanente de apelaciones, cuyo veredicto se-rá definitivo y obligatorio.

• Si los violadores de alguna nor-ma no cumplen las recomendaciones

de la comisión, los socios comercia-les tendrán derecho a una compensación o, como último recurso, a imponer sanciones comerciales proporcio-

· Todas las etapas del proceso estarán sujetas a límites rigurosos de

Estados Unidos, que manifestó claramente sus frustraciones con el actual mecanismo, tiene grandes esperanzas. "El nuevo sistema funcionará, y funcionará rápidamente", dijo el representante comercial Mickey Kantor. El funcionario destacó recientemente las posibilidades de represalias, como por ejemplo, la elevación de aranceles en caso de una violación de derechos de propiedad intelectual.

De todos modos, el procedimiento

países esta semana en Marruecos, Y eso le permitirá hacer ejecutar las normas de liberalización del intercambio surgidas de la Ronda Uruguay.

disminuirá también sustancialmente el margen de acción para la imposición de medidas unilaterales de EE.UU., según señalaron representantes europeos y de países en desa-rrollo. Los miembros de la OMC deberán utilizar el sistema multilateral de solución de disputas siempre que eso fuese posible. Y la mayoría de las controversias caerá bajo su jurisdicción dado que sus reglas se aplicarán a bienes, servicios y propiedad inte-

Inclusive el primer ministro fran-cés, Edouard Balladur, pidió a sus co-legas europcos la inclusión de cuestiones sociales y relativas al medio ambiente en los sectores de intervención de la OMC. La semana pasada,

rrollo a este tipo de presiones, se acordó en Ginebra que para formalizar las discusiones sobre aspectos como el "dumping social" se requerirá una aceptación por consenso de los países miembros

Quedan por definir otros aspectos urgentes, como la necesidad de ele-var el número de abogados, especialmente para el órgano de apelación. Se espera poder contratar entre 40 y 50 profesionales que se sumarán a los 180 actuales (de un plantel total de 400 personas). Y para ello habrá que elevar el presupuesto, de 65 millones de dólares anuales en el presente. Esos recursos son considerable-

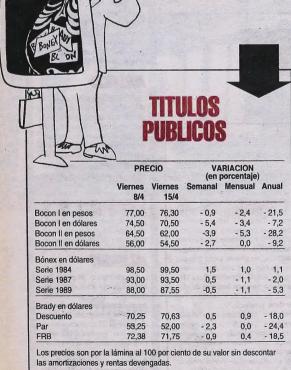
mente inferiores a los del Banco Mun-dial (1240 millones y 3700 profesio-nales), el Fondo Monetario (330 mi-llones con una nómina de 1300 empleados) y la Organización de Coo-peración y Desarrollo Económico

(240 millones y mil profesionales).

Hay que ver que la sucesora del
GATT será la encargada de hacer «
cumplir las nuevas reglas que posibilitarán un volumen adicional de tran-sacciones de 270 mil millones de dólares anuales dentro de un decenio, se gún se cuantifica el efecto que tendrá la liberalización del intercambio.

PREVISIONES. El comercio mundial se redujo el año pasado, pero la tan esperada recuperación económica en Europa Occidental y Japón podrá ofre-cer mejores perspectivas para 1994. Así lo afirmó el Acuerdo General de Arancer mejores perspectivas para 1994. Así lo animo el Acuerdo General de Main-celes y Comercio (GATT) en un informe difundido esta semana. El volumen del intercambio global de bienes subió 2,5 por ciento en 1993, encima del cre-cimiento de la producción mundial (que arañó los 2 puntos) pero a una velo-cidad inferior al 4,5 por ciento de 1992. Mientras, en valores, el comercio dis-minuyó 2 por ciento (a 3,58 billones de dólares) por dos razones: 1) la fuerte revaluación de la divisa estadounidense frente a las monedas europeas; y 2) revaluación de la divisa estadolinidense fiente a las monedas entopeas, y 2) la caída de los precios mundiales de los combustibles y otros minerales. Aun-que sólo existen datos limitados, los economistas del GATT estiman que el intercambio de servicios puede haber crecido el año pasado en torno de 3 por ciento (en 1992 fueron 12 puntos) hasta 1,039 billón de dólares.

RECUPERACION. El informe adjudica la disminución de los volúmenes MECUPEHACION. El intorme adjudica la disminución de los volúmenes de intercambio a la recesión europea. Ese enfriamiento hizo que las transacciones de bienes en la CEE bajaran 10 por ciento, un hecho que no tiene precedentes en el período de posguerra. Excluyendo el comercio intra-Europa Occidental el valor del intercambio mundial subió un 2 por ciento. Este año el volumen de mercaderías comerciadas aumentaría 5 por ciento si se recuperan los países del área y Japón. De lo contrario la cifra más probable sería más próxima a la de 1993. Por lo pronto, las zonas más dinámicas fueron Norteamérica. Asía y América latina. Los exportadores de esta última y de los mas proxima a la de 1995. Por lo pronto, las zonas mas unamicas tueron Norteamérica, Asia y América latina. Los exportadores de esta última y de los seis productores asiáticos de manufacturas (Taiwán, Hong Kong, Corea, Malasia, Singapur y Tailandia) registraron un salto de 9,5 por ciento en términos de volúmenes. El ranking de los que más venden (que lideran EE.UU., Alemania y Japón) mostró avances de Hong Kong, Singapur y México en dos puestos, al 8, 16 y 17, respectivamente.





Las privatizaciones fueron la puerta de entrada de las empresas transnacionales. Ahora apuntan a compañías que operan en sectores con ventajas competitivas, como el alimentario.

TOTAL RECAUDADO POR PRIVATIZACIONES A JULIO DE 1993 (1)

Inversores	Valor (2)	%
	(millones de U\$S)	
Extranjeros	4916	60,7
Nacionales	3178	39,3
Total	8094	100,0

Fuente: Ministerio de Economía y datos privados. Notas: (1) Excluido Y.P.F.

(2) Efectivo más Bonos a valor de mercado

(Por Gabriel Bezchinsky) Todos los análisis publicados en los úl-timos años coinciden en señalar a la empresa transnacional (ET) como el verdadero motor que impulsa el pro-ceso de globalización de la economía mundial. A tal punto esto es así que algunos de los más serios investiga-dores del tema prevén el siguiente panorama para la economía mundial en las próximas décadas: todas las empresas y sectores que estén vinculados de alguna manera con las redes globales de las ET vivirán en un mundo dinámico y competitivo, mientras que el resto quedará inmerso en un mundo de marginación y rezago; los que con-formen las redes de las ET serán co-mo oasis en medio de un desierto. (1)

La Argentina, sin embargo, lejos to-davía de haberse convertido en un desierto, en los últimos dos años ha sido el escenario de un renacimiento de la inversión extraniera, después de casi dos décadas de retraimiento o de franco retroceso. Cabe preguntarse, ahora que se habla del menor ingreso de capitales, qué ocurrirá con la inversión extranjera directa, el único componente del *aluvión* de capitales que puede tener efectos duraderos sobre el desarrollo económico futuro. Para intentar una respuesta a ese interrogante hay que preguntarse principalmente acer-ca de las características que tuvo esta última oleada de inversión extranjera.

En primer lugar, la fuente principal de atracción de inversiones extranje ras ha sido sin duda el proceso de privatizaciones llevado adelante por el Gobierno en los últimos años (ver cuadro). El atractivo que encuentran las empresas extranjeras en esos sectores es evidente: se trata de empresas de servicios (que por ende no están sujetas a la competencia externa) con am-plios márgenes de demanda insatisfecha por parte de la población, opera-das en general en condiciones monopólicas, con altos niveles de rentabili-dad asegurados. A estas condiciones favorables se suman el precio que se ha pagado por las empresas y en mu-

chos casos el des-cuento adicional que significó la utiliza-ción del mecanismo de capitalización de deuda externa en esas

Si dejamos de lado las privatizaciones, queda a la vista otro fenómeno novedoso relacionado con la inversión extranjera en el país: las adquisiciones y fusiones de empresas. Este mecaFusiones y adquisiciones

LAS MULTIS VIENEN MARCHANDO

nismo (M&A en inglés, por Mergers and Acquisitions), que es una de las armas estratégicas que las grandes em-presas transnacionales han venido utilizando en los últimos años para ga-nar terreno en un mercado internacional cada vez más globalizado y competitivo, tuvo su reflejo en el escenario local a través de una gran cantidad de operaciones de compra de empresas locales por parte de empresas ex-

El fenómeno tiene su mayor desarrollo en el sector alimentario, que en el marco de la apertura actual de la economía es el que presenta mayores ventajas competitivas. Prácticamente todas las grandes empresas alimentarias del mundo han iniciado o se encuentran estudiando nuevos negocios en la Argentina. El objetivo central de este reposicionamiento es la explotación del mercado regional, que en alunos casos incluye a los países del Mercosur, y en otros comprende a to-da América latina.

Otra forma que ha tomado la inver-sión extranjera en esta etapa, si bien mucho más limitada en cuanto al nú-mero de casos que las anteriores, es la instalación de nuevas plantas produc-tivas en el marco de un nuevo patrón de especialización y complementa-ción regional e internacional. El caso más significativo de esta nueva forma es el de Autolatina, que a través de Transax produce cajas puente con tec-nología cercana a la frontera internacional, y las exporta tanto a Brasil co-mo a Alemania. En este nuevo esquema, el grupo Autolatina se especializa en la producción de partes para la exportación, importando el resto de la gama de productos que necesita para abastecer el mercado local, ya sea a través de vehículos terminados o de partes que se ensamblan localmente.

En primer lugar, el principal atrac-tivo que tuvo la inversión extranjera en esta etapa para radicarse en la Ar-gentina es la privatización de empresas estatales. Terminado el stock de

empresas a privatizar, la inversión que realicen las adjudicatarias para la modernización de la infraestructura de servicios dependerá en gran medida de la redefinición del papel del Esta-do como regulador en un sector clave para el aumento de la competitividad de la economía argentina.

En segundo lugar, en la etapa actual de la economía mundial, los mercados nacionales han deiado de constituir el centro de interés de las empresas transnacionales, que apuntan a la ocupanacionales, que apuntan a la ocupa-ción de los nuevos espacios económi-cos regionales y globales. Ninguna empresa industrial extranjera invierte en el país pensando solamente en el mercado argentino, sino que lo hacen con una perspectiva regional, y en algunos casos incluso global. En este sentido, la evolución de la inversión extranjera y el papel que la misma pue-da jugar en el proceso de desarrollo ar-gentino dependerá en gran medida de la suerte de la integración regional en el Mercosur. Si el Estado adopta un rol más activo en la definición y coor-dinación son los etres necios de predinación con los otros socios de una estrategia de desarrollo, y de las políticas macroeconómica, comercial, îndustrial y tecnológica, el país y la región podrán aprovechar en su favor el potencial de la inversión extranjera como eje dinámico de la globalización. De lo contrario la afluencia de la inversión extranjera a la Argentina será aleatoria, teniendo además como "competidores" a otras plazas mucho más dinámicas y atractivas para el capital extranjero, como los países del sudeste asiático.

En definitiva, también en este as-pecto las campanas suenan por un rol más activo del Estado en la econo-mía. Si bien la relación de las empresas transnacionales con el Estado no es fácil y lo será cada vez menos en el futuro, no es correcta la visión co-rriente de que las empresastransnacionales prefieren instalarse en paí-ses donde el Estado abandona por completo sus tareas de asignador de recursos y de regulador de la actividad económica. Nuevamente el caso de los países del sudeste asiático demuestra con creces la falsedad de este argumento.

(1) Verporejemplo, Dunning, John, International Direct Investment Pat-terns in the 1990s., mimeo, Nueva

York, 1992. (2) También se dieron casos de compras de filiales de ET por parte de empresas locales. El caso más notorio es el de Renault, que vendió parte de su paquete accionario a un grupo de empresas locales y brasi-leñas.

ANCO DE DATOS

La petrolera transfirió a Norcen Argentina la participación que le coresponde sobre el área "El Santiagueño" por 6,7 millones de dólares. Este desprendimiento le permitió a Cadipsa concentrar sus esfuerzos en la operación de la zo-na del golfo de San Jorge, al tiem-po de mejorar su posición financiera. La venta recibió la aprobación de la Corporación Financiera Internacional - CFL subsidiaria del Banco Mundial para atender al sector privado—, entidad que re-tiene una porción del capital de la petrolera presidida por Juan Rau-

La acería de la familia Acevedo suscribió un acuerdo de com-plementación industrial con la firma brasileña Acos Especials Ita-bira (ACESITA). Esta compañía produce aceros especiales, prin-cipalmente planos inoxidables, y tiene una facturación anual de alrededor de 700 millones de dólares. Ambas empresas iniciaron es-tudios tendientes a identificar áreas de complementación para rea-lizar futuras inversiones, a preparar logística de ventas y a inter-cambiar tecnologías. De esta forma, Acindar busca ampliar su mercado y mejorar sus resultados económicos, que en los últimos ejercicios no fueron muy alentadores para sus accionistas.

FIFE CO. CAPAGE

No está muy difundido en la City que en la Bolsa de Comercio existe una sección especial para la cotización de acciones de Nuevos Proyectos empresarios, en la cual compañías pueden conseguir financiamiento abriendo su capi-tal al mercado. En lo que va del año, la institución bursátil aprobó dos iniciativas que tienen como objetivo la actividad agropecua-ria. Una de ellas es liderada por la firma Fitelco, radicada en San Juan, que cuenta con los beneficios correspondientes al Régimen de Desarrollo Económico provincial. Esta empresa se dedicará a la producción y comercialización de frutas de carozo. El otro proyec-to es encarado por Paclin Agropecuaria, que explotará un cam-po instalado en Catamarca para la producción de cítricos.

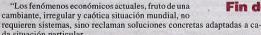
Will to

El sector de la construcción está viviendo un profundo proceso de transformación, con fusiones, ventas o cierres de empresas. En el rubro cementero, por ejemplo, un grupo holandés asumió el control de Corcemar y Loma Negra se prepara para defender su liderazgo. En ese sentido y para po-der seguir en este mercado cada vez más competitivo, hace un mes Cementos Avellaneda absorbió a Cementos El Gigante, con el ob-jetivo de concentrar y potenciar su capacidad productiva, de dis-tribución y de comercialización.

La calificadora de riesgo Rat-to-Humphreys aclaró que "la hu-millante E" que asignó a la Obi-gación Negociable de Grafex -in-formación consignada en Banco de Datos el 27 de marzo- no refiere a una "eventual difícil situa-ción económica de la empresa", sino que la información presenta-da por ésta no permitió "pronunciarse respecto de las probabilida-des de pago".

EL BAUL DEMANUEI

Por M. Fernández López



a situación particular.

Durante los cinco años que siguieron a la reforma económico-social

no hemos pedido al pueblo ningún esfuerzo extraordinario y menos aun el menor sacrificio. La solución será la que al propio tiempo que nos permita consolidar definitivamente todas nuestras realizaciones, dé también satisfacción a

los problemas y desequilibrios observados en las actuales circunstan-cias. Podríamos resumir como factores esenciales de esa solución a: au-mento de la producción, austeridad en el consumo, y fomento del aho-

En nuestro caso, la austeridad en el consumo no implica sacrificar lo necesario, significa en cambio: eliminar el derroche, reducir gastos inrenunciar a lo superfluo, y postergar lo que no sea imprescindible. Con ese reajuste a nuestro consumo lograremos: aumentar las

exportaciones, y reducir las importaciones.

Medidas a adoptar por el Gobierno. Fomento de las exportaciones: crear un estado de conciencia popular de austeridad en los consumos, para aumentar los saldos exportables.

Fomento del ahorro: elevar la tasa de interés. En materia de inmigra-ción: restringir la inmigración a la que, sin lugar a dudas, se radique en las explotaciones agropecuarias o en los casos de técnicos especializa-dos. Adoptar medidas tendientes a evitar su radicación en los grandes centros urbanos. En materia de racionalización del consumo: racionali-



Fin de fiesta

zación de las obras públicas a los límites absolutamente indispensables para dejar libres: materiales, mano de obra y medios de financiación para que puedan ser usados por

El restablecimiento de ese equilibrio económico familiar no puede basarse únicamente en un aumento de salarios. Es menester también que, además de las medidas gubernamentales, se ajuste la economía popular y familiar. Organizar el desenvolvimiento económico familiar sobre la base de consumir menos y producir más. La familia debe organizarse para ordenar su desenvolvimiento equilibrado. Para ello deben observar sus componentes una inflexible austeridad en el consumo y un esfuerzo decidido por producir. 1°) Consumir menos: la regla debe ser ahorrar, no derrochar, economizar en las compras, adquirir lo necesario, consumir lo imprescindible, no derrochar alimentos, no abusar en la compra de vestuario. 2º) *Producir más:* es necesario que cada uno de los componentes de la familia produzca por lo menos lo que consuma. Para ello es menester quebrar la modalidad existente en muchos hogares de que

es menester quebrar la modalidad existente en muchos nogares de que el único que trabaja y aporta para los gastos, es el jefe de la familia. Todo el que está en condiciones de trabajar debe producir."
¡Ajustarse los cinturones, zona de turbulencia! La fiesta ha terminado, y corresponde pagar. Pero muchos se preguntam "¿qué fiesta?", o mejor: "¿La fiesta de quién?". Pues si hubo fiesta, corresponde que la pague quien la disfrutó. Pero es el pobre quien paga —con menos consumo y más trabaja. La fiesta de mos procos aunque de ella sólo haya visto migatrabajo— la fiesta de unos pocos, aunque de ella sólo haya visto miga-jas,como muestra el fragmento citado, de un discurso de Perón emitido por Radio del Estado el 18/2/1952, en el 6º año de su presidencia.